

Duško Paripović, prof. direktor Meteor grupe

Meteor grupa niže uspjele projekte

Nedavno formirana tvrtka Meteor grupa, na čelu koje je gospodin Duško Paripović, prof. direktor i većinski vlasnik, već se dokazala u nekoliko velikih projekata u graditeljstvu važnih za Varaždin i okolicu. Objedinjenjem nekoliko srodnih manjih tvrtki zona poduzetništva, Varaždina dobiva još jednu značajnu tvrtku, koja po broju zaposlenih zasad spada među one srednje veličine, no po investicijama koje je ostvarila i koje još ostvaruje mogla bi se svrstati i među velike gospodarske subjekte u Varaždinskoj županiji. O formiranju Meteor grupe, dosadašnjim projektima i strategiji razvoja razgovarali smo s direktorom Paripovićem.

- Gospodine Paripović, ne tako davno o vama smo pisali kao o vlasniku uspješne trgovačke tvrtke Meteor d.o.o., a danas, samo dvije-tri godine kasnije, vi ste postali direktorom, a ujedno i većinskim vlasnikom jednog srednje velikog poduzeća. Kako je došlo do formiranja vaše Meteor grupe?

- Tijekom 2004. godine formirali smo nove firme, a neke i preuzeli, a kako sam osobno kao fizička osoba manje-više imao vlasničke udjele u svim tim firmama, smatrao sam da to trebam s fizičke osobe prenijeti na pravnu i formirati novu tvrtku pod jedinstvenim nazivom Meteor grupa. Na taj način trebala bi se postići konkurentnost na tržištu jer tako objedinjeni možemo kvalitetnije nastupati na tržištu, i što se tiče kapitala i broja uposlenih i sredstava za rad.

U tijeku prvog polugodišta ove godine sva revizijska izvješća u tvrtkama u kojima smo vlasnici pokazala su pozitivne trendove poslovanja, a to je bio i osnovni preduvjet za pravno povezivanje u Meteor grupu.

- Koje tvrtke čine Meteor grupu?

- Meteor grupu formirali smo tako da smo pravno povezali Ciglanu "Dubravka Turčin", Betonaru "Dubravka Turčin", Magru d.o.o. Knežinec, Meteor-auto, te Štjuncaru Turnišće povezali uz matičnu tvrtku Meteor d.o.o., a Me-

jeli izgrađen je u skladu sa zahtjevima struke, za što smo dobili i sve moguće pohvale.

- Spomenuli smo najvažnije projekte, no zasigurno se možete pohvaliti i financijskim pokazateljima?

- Projekt "Termini" u Varaždinskim Toplicama investicija je vrijedna 14 milijuna kuna, a projekt stambene zgrade u Filićevoj oko 15 milijuna kuna. Moram reći da smo sve projekte završili na vrijeme, i to projektiranom kvalitetom i opreom koja zadovoljava investitore.

Naš najveći projekt, osim već spomenutog stambenog objekta u Krležinoj ulici u Varaždinu, je i već započeta izgradnja tvornice BHS-a u slobodnoj zoni u Varaždinu. Radi se o projektu koji smo također dobili na natječaju. Riječ je o poslu koji izvodimo za stranog investitora. Radovi su započeti u svibnju i upravo je u tijeku faza izvođenja temelja objekta. To je prva investicija realizirana u slobodnoj zoni i očeku-



ljudi, i to bez tako dobrih radnika, mi ne bismo mogli ostvariti takve rezultate. To je njihovo djelo, bez obzira što netko mora kreirati ideje, organizaciju, financije. Međutim, bez ljudi se to ne bi moglo ostvariti i zato se mora istaknuti i njihov doprinos.

Dobili samo pohvale

- U realizaciji projekta Terme pomogli su vam i brojni kooperanti. Navedite najznačajnije.

- Najveći dio tereta na projektu Terme podnijeli su radnici Meteora i Magre, te brojni kooperanti s područja Varaždinske županije, no jedan dio radova specifične prirode izvodile su firme sa zagrebačkog područja. Najveći teret uz Meteor i Magru ponijela je tvrtka Termosistem iz Sračinca zbog toga što su se svi njihovi radovi odvijali i pod vrlo nepovoljnim uvjetima. Tu je i firma Stone rosso iz Ladanja koja je obavila sve keramičarske radove, zatim Soboslikarski obrt Bregović, Eurostolarija, koja je uređivala interijer u polivalentnom prostoru, Škola Arboretum Opeka izvodila je radove uređenja okoliša, Horvat interijeri obavila je gipserske radove, i firma Akos Varaždin izvodila je sve bravarske radove. Ugrađivana je oprema poznate njemačke tvrtke Beka, a sve to izvodili smo pod budnim okom investitora. Investitor je bila Specijalna bolnica za medicinsku rehabilitaciju Varaždinske Toplice, a imali smo dobru suradnju i s Denisom Kovačićem, dr. med., ravnateljem i Josipom Pokosom dipl. ing., šefom održavanja.

Zahvaljujemo svima na dobroj suradnji, kao i svim ostalim tvrtkama koje su radile na tom projektu, a u ovom sam ih trenutku možda zaboravio spomenuti. U svakom slučaju bio je to vrlo zahtjevan projekt, no mi smo ga uspjeli realizirati na vrijeme te smo dobili pohvale i od nazočnoga ministra Hebranga i svih ostalih relevantnih sudionika otvorenja.

- Koliki je bio udio vaše matične tvrtke Meteor trgovine?



eteor potom pretvorili u Meteor grupu. Na taj način smo zatvorili krug, odnosno ciklus od proizvodnje do gotovog, finalnog proizvoda - objekta, stana ili nekog drugog građevinskog projekta, odnosno povezali djelatnosti od osnovne sirovinske baze, gline i proizvodnje opekarskih proizvoda preko betona i betonskih proizvoda do matične trgovačke tvrtke Meteor, koji ima sve instalaterske proizvode, tako da se na tržištu možemo pojaviti kao grupa i najpovoljnije ponuditi cjelovitu uslugu.

Terme, zgrade u Supilovoj i Krležinoj, tvornica BHS

- Već ste i ostvarili nekoliko tako zaokruženih cjelina. Koje su velike investicije realizirane u posljednje vrijeme?

- U većim smo investicijama sudjelovali unazad nekoliko godina, jer sama trgovačka djelatnost nije bila dovoljna za zadovoljenje naših ambicija. Tako smo se uključili u izgradnju stambenih objekata kojih je investitor Stanoining. To su poznati stambeno-poslovni objekti u Supilovoj ulici, diletacija G i H. Zatim je tu i stambeni objekt u Filićevoj koji bi trebao biti završen za desetak dana, a početkom srpnja započeli smo i izgradnju stambene zgrade u Krležinoj ulici sa 102 stana i desecima poslovnih prostora, što će biti najveći stambeni objekt uopće izgrađen u Varaždinu u posljednjih desetak godina.

Pored toga mi smo tijekom 2003. godine na javnom natječaju dobili projekt rekonstrukcije bolničkog odjela "Terme", u okviru Specijalne bolnice za medicinsku rehabilitaciju Varaždinske Toplice. Objekt smo završili i predali na korištenje 28. lipnja, a po mišljenju investitora i svih onih koji su ga vid-



Detalj iz Termi Varaždinske Toplice

jemo da će taj poslovni objekt biti ne samo naš doprinos već i ogledni primjer poslovnih objekata u realizaciji Meteor grupe.

Strani investitor je dobro procijenio naše mogućnosti i dao nam povjerenje, koje smatramo da i rokovima i kvalitetom možemo opravdati.

- Kako su poslovale vaše članice grupe samostalno prije uključivanje u zajedničku tvrtku?

- Prošli su godine naše članice grupe samostalno poslovale. Neke koje smo preuzeli poslovale su i s gubitkom ali smo u prvih šest mjeseci sanirali njihove gubitke te su već i rezultati prvog polugodišnjeg poslovnog razdoblja u ovoj godini pozitivni. Nakon drugih šest mjeseci radit ćemo konsolidiranu bilancu i očekujemo da rezultati budu dobri ili čak vrlo dobri.

- Koliko je zaposlenih u Meteor grupi i koliki udio u uspjehu tvrtke nose vaši zaposlenici?

Trenutno imamo oko 250 zaposlenih. Taj broj varira zbog građevinarstva jer je u sezoni nešto više zaposlenih te iznosi od 230 do 250 zaposlenih. Najveći broj zaposlenih ima Magra, između 130 i 140, Ciglanu ima oko 50 zaposlenih, Betonara 10, Meteor 35, dok Meteor auto zapošljava 11 radnika.

Naravno, bez obzira na firme, b-



- Značajan udio u tom projektu, ali i svim drugim projektima daje nam tvrtka Meteor koja obavlja sve instalacijske radove i svim članicama grupe služi za nabavu i za obavljanje potrebnih trgovačkih radnji, tako da je sudjelovanje djelatnika Meteora također bilo vrlo značajno. Cjelokupna nabava Meteor grupe ide kroz Meteor d.o.o., tako da kroz našu tvrtku nabavljamo sve materijale koji se ugrađuju i postavljaju u tim projektima, te je od početka do kraja tvrtka Meteor d.o.o. uključena u isporuku materijala i usluga.

Ovisno o vrsti objekata negdje je više, a negdje manje instalacijskih radova. Na primjer, u objektu u Krležinoj ulici suport nam sada čini Betonara, jer se radi na betoniranju zidova, podova... Zatim dolazi na red naša Ciglanu s blok opekama za prezidne zidove i slično. Sve te firme naravno nisu tu tek da budu suport matičnoj tvrtki već svaka ujedno i samostalno posluje na tržištu širom Hrvatske. Samo u određenim projektima, gdje smo prisutni kao grupa, kao npr. u građevinarstvu, jednostavnije nam je da nastupimo zajedno i ponudimo investitoru najpovoljniju uslugu.

Razvoj tek započeo

- Je li time vaša razvojna strategija zaokružena i koji su daljnji planovi?

- Mi smo ove godine formirali i novu tvrtku Meteor auto i kupili od tvrtke Interauto nekretnine, opremu i koncesiju za distribuciju automobila Citroen. S obzirom na naše potrebe za vozilima unutar Grupe, jedna od naših ideja bila je da imamo definiranu jednu marku koju ćemo koristiti unutar Grupe, a ujedno da Citroen ponudimo tržištu unutar Županije. Za nekoliko mjeseci uspjeli smo ispuniti svoja očekivanja i smatramo da nismo pogriješili jer i rezultati prodaje i servisa zadovoljavaju. Naravno da ima još projekata i planova i nadam se da ćemo već kroz desetak dana uspjeti definirati neke projekte i formirati jednu novu firmu, no zasad neka to ostane tajna. Što se tiče naše strategije, možemo se pohvaliti da smo unutar grupe zastupnici nekoliko svjetskih proizvođača za Hrvatsku. Posebno ističemo zastupništvo poznate tvrtke Vaillant, zatim je tu Citroen, imamo i desetak drugih manjih tvrtki, kojih smo zastupnici za hrvatsko tržište, od Njemačke do Slovenije i Austrije, koje zastupamo i prodajemo njihove proizvode za hrvatsko tržište.

A za zaokruživanje te naše cjeline kroz građevinarstvo odredili smo strategiju da se više bavimo investicijama i projektima nego trgovinom. Smatramo da kroz određene projekte možemo plasirati svoje proizvode i time tržištu ponuditi cjelovite usluge u graditeljstvu - poput stanova, hala, poslovnih prostora i projekata kao što su, primjerice, bile Terme. Svoju poziciju na tržištu vidimo kroz takve projekte gdje za ono što nudimo možemo postići najbolje cijene, a dio koji ne može proći kroz to ponudimo na tržištu, i to kako naš domaći tako i proizvode stranih proizvođača koje zastupamo na našem tržištu.

- Kakav je organizacijski oblik Meteor grupe i naravno, vlasnička struktura?

- Meteor grupa je ostala kao d.o.o. U pojedinim društvima imamo više dioničara, a u pojedinima smo vlasnici 100 posto ili većinski vlasnici. Nije isključeno da dionice ponudimo na tržištu. Mi ne robujemo vlasničkoj strukturi i u pojedine naše tvrtke hoćemo uključiti ljude i kapital koji će ih moći nositi naprijed kroz određene projekte i investicije.

M. Barić

